

## Sales Manager

KLG Europe is een wereldwijde logistieke dienstverlener. Van transport over de weg, het water, het spoor, door de lucht tot aan value added services in onze moderne warehouses. We hebben een breed scala aan diensten, bieden verschillende transportmogelijkheden aan en hebben mooie klanten in verschillende sectoren, zoals automotive, elektronica, chemicals, retail, etc. We onderscheiden ons door een hoge mate van kwaliteit in onze dienstverlening te bieden.

Als Sales Manager ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen en uitvoeren van de commerciële strategie van KLG-Rotterdam, met een sterke focus op zowel import als export. Je stuurt een compact, maar gedreven team van 4 fte aan bestaande uit binnendienst- en buitendienstmedewerkers. Je hebt een cruciale rol in het verder uitbouwen van het klantenbestand, het onderhouden van internationale relaties en het realiseren van duurzame omzetgroei.

Je bent een hands-on en pragmatische leider met een duidelijke visie en jarenlange ervaring in de zeevrachtsector. Dankzij jouw internationale netwerk en diepgaande kennis van logistieke processen weet je nieuwe kansen te signaleren en te benutten. Je weet hoe je strategische key accounts binnenhaalt, maar ook hoe je samen met je team operationeel succes boekt.

### Wat ga je doen?

- In strategische, tactisch en operationele zin aansturen, coachen, instrueren, motiveren en leidinggeven aan het sales team (binnen- en buitendienst) binnen KLG Europe Rotterdam B.V.;
- Het genereren van nieuwe business en het beheren en uitbouwen van bestaande accounts; Focus met name op Import en export accounts
- Het doen van verbetervoorstellen op het gebied van procesoptimalisatie en kengetallen, kostprijsberekeningen maken en optimaliseren;
- Tendermanagement;
- Contacten onderhouden met de collega's van de sales afdelingen in andere KLG vestigingen;
- Optreden als ondersteunend lid van het Managementteam binnen KLG Europe Rotterdam B.V.;
- Rapporteren van salesresultaten aan het management.

### Jouw profiel

- Minimaal hbo werk- & denkniveau;
- Minimaal 10 jaar relevante werkervaring in een soortgelijke functie (leidinggevend/ kennis van o.a. internationaal wegvervoer/ logistieke dienstverlening, transportmanagement, Air & Ocean product, Warehousing, sales processen, CRM etc);
- Brede kennis van importprocessen vanuit Azië en exportstromen vanuit Europa;
- Ervaring met het aansturen van commerciële teams;
- Sterke onderhandelingsvaardigheden en bewezen track record in acquisitie;
- Hands-on mentaliteit, pragmatisch ingesteld en resultaatgericht;

- Brede kennis van de bestaande internationale netwerken/samenwerkingsverbanden binnen Europa;
- Bereid om internationaal te reizen indien nodig;
- Goede mondelinge en schriftelijke uitdrukkingsvaardigheden in de Nederlandse, Engelse en Duitse taal.

### **Dit biedt KLG Europe**

- Een deskundig team, waarmee je samen het resultaat bereikt en met plezier kunt terugkijken op je werkdag en je afgeronde planning;
- Werken bij een groeiende en kerngezonde logistieke dienstverlener waar normen en waarden al decennia lang een belangrijke rol spelen;
- Goede arbeidsvoorwaarden, met een mooi salaris op basis van een fulltime dienstverband;
- Werken in een laagdrempelige organisatie waar de lijntjes kort zijn;
- Aandacht en ruimte voor opleiding, persoonlijke ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden;
- Een informele en goede werksfeer;
- Ruimte voor eigen inbreng en creativiteit;
- Een dynamische, internationale en innovatieve werkomgeving;
- Een pensioenregeling;
- Bekijk ook ons filmpje over werken bij KLG: [Werken bij KLG Europe](#).

### **KLG Europe**

We zijn een wereldwijde logistieke dienstverlener die de kwaliteiten van een multinational met de cultuur van een familiebedrijf heeft weten te combineren. Onze mensen zijn de belangrijkste factor. Zij vormen de basis van ons bedrijf en ons succes. KLG Europe staat voor Borderless Logistics en we bieden onze mensen naast grenzeloze mogelijkheden ook een stabiele thuishaven. We investeren dan ook graag in de groei en ontwikkeling van onze medewerkers.

### **Locatie**

Rotterdam

### **Interesse?**

Zie jij een carrière bij KLG Europe wel zitten? Reageer dan snel door je reactie te mailen naar [sollicitaties@rotterdam.klgeurope.com](mailto:sollicitaties@rotterdam.klgeurope.com)

Voor vragen kun je contact opnemen met Ferry Splinter, General Manager, tel. 010-8702405.

Voor meer informatie nodigen we je graag uit om onze website te bezoeken [www.klgeurope.com](http://www.klgeurope.com) of [www.werkenbijklg.nl](http://www.werkenbijklg.nl).